



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Le nuove competenze e tecnologie digitali al servizio degli iscritti dell'ordine di Milano: IL FUTURO DELLA PROFESSIONE

LA FORMAZIONE PROPOSTA DALL'ORDINE E DALLA FONDAZIONE ODCEC DI MILANO PER LE NUOVE COMPETENZE DIGITALI

NICCOLO' RIVETTA

02/10/2023

L'organizzazione digitale dello studio Commercialista

«La digitalizzazione non significa solo introdurre nuovi strumenti informativi ma è, piuttosto, un innovativo modello organizzativo che consente di gestire tutte le attività dello studio in modo integrato, collaborativo, efficace ed efficiente con l'obiettivo di aumentare il business, generare valore e organizzare conoscenza».

L'impatto della digitalizzazione nell'evoluzione degli studi professionali: il primo step- investimenti in ICT

Fino a qualche anno fa gli studi professionali, a differenza delle PMI, guardavano con diffidenza e preoccupazione verso il mondo del digitale.

Oggi, grazie ad un radicale cambiamento culturale e professionale (piano transizione 4.0 e PNRR) stanno iniziando a ridisegnare i modelli organizzativi e di business in un'ottica di innovazione volta a creare servizi di valore aggiunto.

Secondo il rapporto dell'Osservatorio Professionisti e Innovazione Digitale, della School of Management del Politecnico di Milano del 2023, si registra una crescita elevata in investimenti ICT da parte dei professionisti: avvocati, consulenti del lavoro, commercialisti e studi multidisciplinari.

«Spesa digitale 1,765 mld di euro nel 2022, stima +7,2% nel 2023: Intelligenza artificiale e piattaforme preoccupano più di un professionista su tre».

L'impatto della digitalizzazione nell'evoluzione degli studi professionali: il primo step- investimenti in ICT

E il principale pericolo per il futuro, secondo i professionisti è rappresentato dalle diverse piattaforme digitali, alcune delle quali ricorrono anche all'intelligenza artificiale, che potrebbero erogare servizi sostituendo le attività più standardizzate, evidenziato dal 40% degli avvocati, 37% di commercialisti e consulenti per il lavoro e 35% dei multidisciplinari.

Il secondo futuro pericolo per i professionisti è non riuscire ad assumere personale per supportare il percorso di crescita dello studio, il terzo non riuscire a realizzare il passaggio generazionale.

L'impatto della digitalizzazione nell'evoluzione degli studi professionali: il primo step- investimenti in ICT

Fra i liberi professionisti sta sorgendo, seppur lentamente, una nuova consapevolezza verso la trasformazione, con un approccio sempre più fondato sull'innovazione e sulle tecnologie digitali. La pandemia ha reso chiaro quanto la digitalizzazione fosse diffusa solo in una quota ridotta di Studi professionali e, di conseguenza, si è ampliato l'uso di strumenti tecnologici volti in particolar modo alla dematerializzazione dei documenti (essenziale per la digitalizzazione), il lavoro da remoto e l'analisi dati.

Ma se da un lato le soluzioni tecnologiche la fanno sempre più da protagoniste, dall'altro sono ancora disomogenei i livelli di diffusione e di maturità fra le diverse tipologie di studi. Nel complesso, gli strumenti più tradizionali primeggiano ancora rispetto a quelli più evoluti e avanzati.



Professionisti al centro del cambiamento

- Studi di **Avvocati**
- Studi di **Commercialisti**
- Studi di **Consulenti del Lavoro**
- Studi **Multidisciplinari**



Professionisti e percorso di digitalizzazione

- Migliorare i **livelli di efficienza e controllo**
- Migliorare le **relazioni con i clienti**
- Variare il **portafoglio dei servizi** (Introducendone di nuovi o aggiornando quelli già erogati)



Professionisti e tecnologie più diffuse

- Rete VPN (Virtual Private Network)
- GED (Gestione Elettronica Documentale)
- **Fatturazione elettronica e Conservazione Digitale**
- Applicazioni per le videochiamate
- Pagina Social e sito Internet dello Studio
- **Piattaforme di E-learning e formazione distanza**

L'impatto della digitalizzazione nell'evoluzione degli studi professionali: il primo step- investimenti in ICT

La strada del rinnovamento, specie in seguito all'esperienza della pandemia, passa anche dall'adozione di tecnologie digitali più avanzate rispetto a quelle più tradizionali e già molto diffuse tra gli Studi, elencate nello specchio precedente. Tali tecnologie stanno assumendo un ruolo sempre più rilevante nel mondo dei liberi professionisti, perché in grado di impattare in maniera determinante sia sull'efficientamento dei processi che sulla creazione di nuove modalità di relazione e nuovi servizi per il cliente.

- Il Machine Learning, applicazione dell'Intelligenza Artificiale, si riferisce a sistemi e algoritmi in grado di apprendere dall'esperienza, con un meccanismo simile a ciò che fa un essere umano dalla nascita.
- Blockchain, insieme di tecnologie incluse nella famiglia dei Distributed Ledger Technology, ovvero sistemi che permettono ai nodi di una rete di raggiungere il consenso sulle modifiche di un registro distribuito in assenza di un ente centrale, in cui il registro distribuito è strutturato come una catena di blocchi contenenti transazioni.

L'impatto della digitalizzazione nell'evoluzione degli studi professionali: il primo step- investimenti in ICT

- Business Intelligence, strumenti informatici per la raccolta di una grande quantità di dati strutturati e la loro rielaborazione per consentire di ottenere informazioni aggregate e/o previsionali.
- Marketing Automation, Utilizzo di CRM (applicativi software per la gestione delle relazioni tra l'organizzazione e il proprio mercato in un'ottica di creazione del valore) e Workflow (gestione dei processi lavorativi attraverso la creazione di modelli e task automatizzati)

Il secondo step: necessità di acquisire le competenze digitali

Le competenze digitali sono diventate fondamentali in molti settori professionali, compresa la professione dei commercialisti. Questa trasformazione è stata guidata principalmente dalla crescente digitalizzazione delle attività aziendali e finanziarie, nonché dalla necessità di adattarsi a un ambiente economico sempre più tecnologico. Di seguito, esploreremo l'importanza delle competenze digitali nell'ambito della professione dei commercialisti:

- **Automazione e efficienza:** L'automazione dei processi contabili e fiscali attraverso l'uso di software specializzati è diventata comune nella professione dei commercialisti. Le competenze digitali consentono ai commercialisti di utilizzare al meglio queste soluzioni per migliorare l'efficienza, ridurre gli errori e risparmiare tempo prezioso.
- **Analisi dei dati:** La professione dei commercialisti si è evoluta verso un ruolo più strategico nell'aiutare le aziende a prendere decisioni basate sui dati. Le competenze digitali consentono ai commercialisti di raccogliere, analizzare e interpretare i dati finanziari in modo più approfondito, fornendo così informazioni preziose ai loro clienti.
- **Compliance digitale:** Le leggi fiscali e contabili stanno diventando sempre più complesse e spesso richiedono la presentazione di documenti digitali e dichiarazioni online. I commercialisti devono essere in grado di navigare in questo ambiente digitale e garantire che i loro clienti rispettino tutte le normative.

Il secondo step: necessità di acquisire le competenze digitali

- **Sicurezza informatica:** Con l'incremento delle minacce informatiche, la sicurezza dei dati è diventata una priorità. Le competenze digitali consentono ai commercialisti di implementare misure di sicurezza efficaci per proteggere le informazioni finanziarie dei loro clienti.
- **Comunicazione e collaborazione online:** I commercialisti devono essere in grado di comunicare e collaborare con i clienti e altri professionisti in modo efficiente attraverso strumenti digitali come e-mail, videoconferenze e piattaforme di condivisione documenti.
- **Formazione continua:** Poiché la tecnologia evolve rapidamente, i commercialisti devono impegnarsi nella formazione continua per rimanere aggiornati sulle ultime tendenze e strumenti digitali nel loro campo.

In sintesi, le competenze digitali sono diventate un elemento indispensabile nella professione dei commercialisti, consentendo loro di offrire un servizio più efficiente, accurato e orientato ai dati. L'adattamento a questo ambiente digitale in continua evoluzione è essenziale per rimanere competitivi e fornire un valore aggiunto ai clienti.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



La trasformazione digitale nell'ambito professionale: i cambiamenti chiave nella contabilità e nella consulenza fiscale

La trasformazione digitale sta giocando un ruolo importante nel campo della contabilità e della consulenza fiscale, contribuendo a migliorare l'efficienza del lavoro dei commercialisti. Nel corso degli ultimi decenni, i progressi tecnologici hanno rivoluzionato profondamente il modo in cui questi settori operano, portando notevoli vantaggi per i professionisti e le aziende stesse. Ma quali sono i cambiamenti chiave?

- **Automatizzazione dei processi:** La trasformazione digitale ha introdotto software avanzati che automatizzano molte delle attività manuali e ripetitive svolte dai commercialisti. Questo include la registrazione dei dati contabili, la preparazione delle dichiarazioni fiscali e la gestione delle scadenze.
- **Accesso in tempo reale ai dati finanziari:** I software contabili basati su cloud consentono ai commercialisti e ai clienti di accedere in tempo reale ai dati finanziari, semplificando la collaborazione e consentendo decisioni finanziarie informate.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



La trasformazione digitale nell'ambito professionale: i cambiamenti chiave nella contabilità e nella consulenza fiscale

- Riduzione degli errori umani: Grazie all'automatizzazione, la probabilità di errori umani è stata significativamente ridotta, migliorando l'accuratezza delle dichiarazioni fiscali e dei bilanci aziendali.
- Analisi avanzate dei dati: Gli strumenti analitici consentono ai commercialisti di effettuare analisi dettagliate dei dati finanziari, individuando tendenze e opportunità che potrebbero altrimenti sfuggire.
- Sicurezza dei dati: La trasformazione digitale ha anche portato un aumento dell'attenzione sulla sicurezza dei dati finanziari, con sistemi di crittografia avanzati e protocolli di sicurezza per proteggere le informazioni sensibili dei clienti.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



La trasformazione digitale nell'ambito professionale: i cambiamenti chiave nella contabilità e nella consulenza fiscale

Questi cambiamenti hanno migliorato l'efficienza, l'accuratezza e la convenienza dei servizi offerti dai commercialisti, aiutando le imprese a gestire meglio le loro finanze e a prendere decisioni finanziarie informate. Tuttavia, è importante notare che, nonostante la crescente automazione, il ruolo dei commercialisti rimane fondamentale per interpretare i dati finanziari e offrire consulenza strategica.

La tecnologia è diventata un prezioso strumento nelle mani dei professionisti della contabilità, consentendo loro di offrire servizi di alta qualità ai propri clienti in un mondo sempre più digitalizzato.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Perché i commercialisti dovrebbero specializzarsi nelle nuove tecnologie digitali

La tecnologia digitale sta portando le PMI ad automatizzare ogni fase della filiera amministrativa, con un incremento della quantità e della tracciabilità dei dati di natura amministrativa, generando indubitabili benefici.

Riflessioni:

- La digitalizzazione e l'automatizzazione dei processi di elaborazione della contabilità e degli adempimenti fiscali non è sostitutiva del commercialista, almeno nel breve.
- le PMI aumentano la richiesta di nuovi servizi ad alto valore aggiunto per superare i limiti organizzativi e gestionali storici delle PMI italiane e rappresentati, ad esempio, dalla bassa managerialità, dall'accentramento delle decisioni, dalla scarsa formalizzazione dei ruoli interni, da inadeguati strumenti di controllo e ritardi nella rendicontazione.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Perché i commercialisti dovrebbero specializzarsi nelle nuove tecnologie digitali

- La principale minaccia percepita è rappresentata dall'ingresso nel mercato di nuovi operatori specializzati.
- Le mutate tecnologie, che si sono molto evolute, oggi spingono i Commercialisti verso una maggiore specializzazione sul “core business” aziendale, coinvolgendo professionisti esterni nella conoscenza dei fatti aziendali esperti di controllo di gestione dei processi.
- Il rapporto con i finanziatori esterni alle PMI, è cambiato ed ora serve una professionalità nuova che sia in grado di fornire le informazioni di natura quantitativa e qualitativa che la banca utilizza per definire un giudizio di solvibilità in linea con la propria politica di rischio desiderato.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Perché i commercialisti dovrebbero specializzarsi nelle nuove tecnologie digitali

- Le PMI devono essere aiutate a governare l'innovazione ed i commercialisti in questo possono essere gli strateghi di questa evoluzione, per trasformare i propri servizi in servizi orientati allo sviluppo più che all'assistenza di base.
- Dal lato dell'offerta di tali nuovi servizi vincerà chi è in possesso di una conoscenza approfondita delle problematiche sia interne che esterne all'azienda (settore, mercato, normativa, tecnologie, ecc.).



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



La formazione proposta sulle nuove competenze digitali

La formazione proposta dall'Ordine e dalla Fondazione ODCEC Milano è stata indirizzata a far acquisire agli iscritti le prime conoscenze e competenze digitali, nell'ambito dell'automazione e nell'analisi dei dati (Big data analytics) attraverso software specifici tra cui Oracle Apex e Microsoft PowerBI .

La Big data analytics è il processo di raccolta e analisi di grandi volumi di dati, il cui fine ultimo è estrapolare informazioni di business nascoste.

I big data hanno infatti il potenziale per esempio di dare alle imprese consigli sul loro stato di salute, sulle caratteristiche del mercato in cui operano, e sul comportamento di acquisto dei clienti; tali informazioni rendono l'attività decisionale più efficace e repentina rispetto a quella della concorrenza.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Oracle Apex

Oracle APEX è una piattaforma di sviluppo low-code che consente di creare applicazioni aziendali scalabili e sicure:

-Propone una interfaccia grafica utente con componenti visive predefinite, semplifica la creazione di un software e fa risparmiare tempo.

-APEX usa i linguaggi SQL e PL/SQL.

SAVE THE DATE

ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O

FONDAZIONE
COMMERCIALISTI
ODCEC di MILANO

DAL **23**
SETTEMBRE

 AL **27**
GENNAIO

CORSO ORACLE APEX

14:30

16:30

24 LEZIONI: in modalità FAD-Microsoft Team

Il corso è articolato in lezioni teoriche e pratiche; le simulazioni pratiche potranno essere arricchite e personalizzate per andare incontro a esigenze specifiche dei partecipanti e a casi d'uso particolari.

Gli iscritti al corso potranno rivedere i contenuti in differita, per consolidare quanto appreso durante le lezioni.

SALUTI DI BENVENUTO:		INTRODUZIONE DEI LAVORI:	
Marcella Caradonna <small>Presidente Odcec Milano</small>	Roberto Cassanelli <small>Consigliere Delegato Odcec Milano</small>	Antonella Tardivo <small>Commissione Digitalizzazione degli Studi Odcec Milano</small>	

Introduzione a <i>Oracle Application Express</i>	Utilizzo di <i>SQL Workshop</i>	Creazione di un'applicazione	Gestione delle pagine in <i>Page Designer</i>
Sviluppo di <i>report</i>	Gestione e personalizzazione di <i>report</i> interattivi	Gestione e personalizzazione di griglie interattive	Creazione e utilizzo di moduli
Creazione dei controlli pagina	Aggiunta di calcoli, processi e convalide	Implementazione della navigazione	Utilizzo di temi e stili
Implementazione della sicurezza	Aggiunta di altre pagine	Creazione e utilizzo di azioni dinamiche e <i>plug-in</i>	Migrazione delle applicazioni tra ambienti

DOCENTE | **ROBERTO CAPANCIONI**, *Ingegnere - Ordine Prov. Fermo; Membro del Direttivo di ITOUG (Italian Oracle User Group)*



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Oracle Apex

Il tool APEX permette il design e lo sviluppo di applicazioni basate su database (sia locali che Cloud), utilizzando una semplice interfaccia web.

Oracle Application Express(APEX) è un tool di sviluppo utilizzato per la creazione di Applicazioni Web, minimizzando la complessità di progettazione.

Questo strumento presenta infatti una serie di features che permettono una facile risoluzione di problemi comuni, pur non essendo programmatori esperti.

La sua principale funzionalità è quella di creare una semplice interfaccia grafica, con il quale un utente può interagire ed eseguire operazioni. APEX permette inoltre allo sviluppatore di popolare il database al quale l'applicazione si riferirà, sia conservando in locale i dati, sia attingendo a un database cloud senza la necessità di sviluppare codice eseguibile. All'interno del Sql Workshop, sezione apposita dell'applicazione, lo sviluppatore può facilmente creare tabelle, triggers e viste.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Oracle Apex-alcuni esempi

- Applicazione di gestione delle attività: si può creare un'applicazione di gestione delle attività in cui gli utenti possono creare, assegnare, modificare e monitorare le loro attività. L'applicazione può includere funzionalità come la prioritizzazione delle attività, le scadenze e le notifiche via e-mail.
- Sistema di tracciamento delle vendite: Un'applicazione per il tracciamento delle vendite può essere utilizzata per registrare le vendite, generare report sulle prestazioni delle vendite e analizzare i dati delle vendite nel tempo.
- Sistema di gestione degli ordini: si può creare un'applicazione che consenta agli utenti di inserire, modificare e monitorare gli ordini dei clienti. L'applicazione può includere funzionalità come la gestione dell'inventario, la generazione di fatture e la gestione dei pagamenti.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Oracle Apex-alcuni esempi

- Applicazione di gestione delle risorse umane: Un'applicazione per la gestione delle risorse umane può aiutare a tenere traccia dei dipendenti, dei loro contratti, delle ferie, delle presenze e delle valutazioni delle prestazioni. Puoi anche incorporare funzionalità di self-service per i dipendenti.
- Portale di e-commerce: Utilizzando Oracle APEX, è possibile creare un portale di e-commerce completo con funzionalità di catalogo, carrello della spesa, pagamento online e gestione degli ordini.
- Applicazione di monitoraggio delle prestazioni aziendali: Puoi sviluppare un'applicazione che colleghi e visualizzi i dati di prestazione aziendale provenienti da diverse fonti, offrendo dashboard interattive e report per aiutare i dirigenti a prendere decisioni informate.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI

M I L A N O

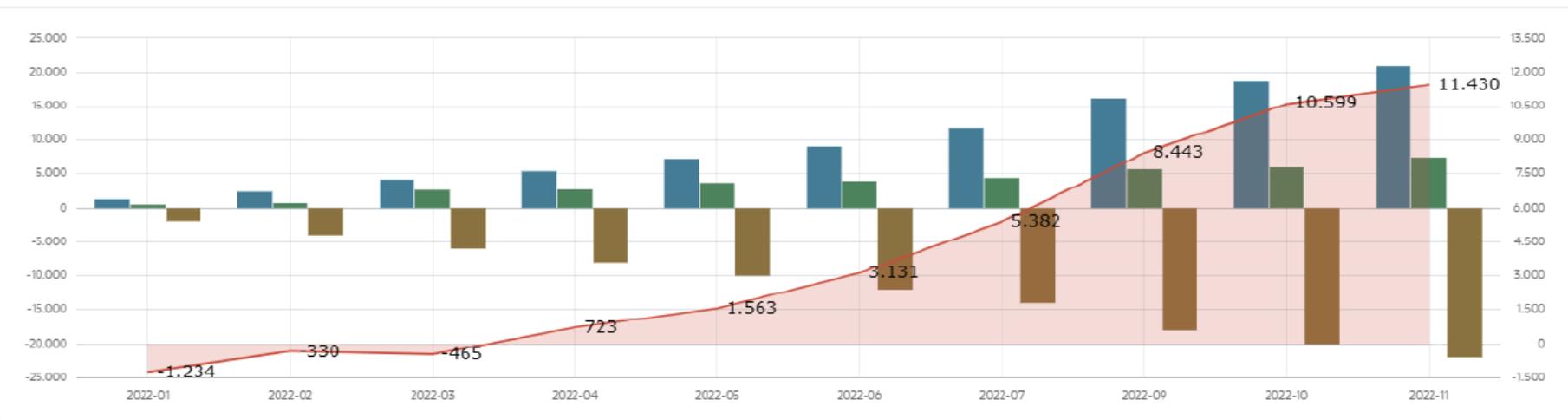


FONDAZIONE
COMMERCIALISTI
ODCEC di MILANO



B.ONICO PREVISIONE

Saldo_previsione





ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Dashboard APP

Install App

Page Filters

Year

2017

2018

2019

Customer Acquisition

Returning

Organic

Ad

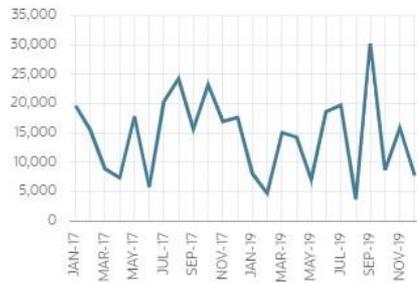
Product

Product 1 X Product 3 X

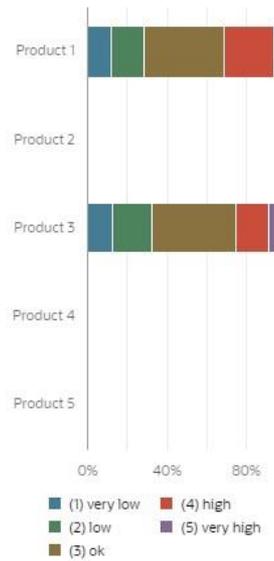
State

Alabama X

Sales



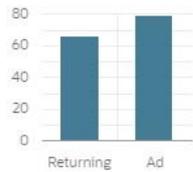
Satisfaction



Deliveries



Acquisition



Create Interactive Report

Component Feature Legacy Pages

Blank Page Calendar Cards Chart Dashboard

Faceted Search Smart Filters Interactive Grid Interactive Report

Map Master Detail Classic Report Plug-in Page Tree

Cancel Help Next >



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Microsoft PowerBI

Power BI si occupa di Big data attraverso l'utilizzo dell'intelligenza artificiale.

Connette, modella e visualizza con facilità i dati da cui si ottengono risposte veloci.

PBI usa i linguaggi M(trasformazione dati in Power Query) e DAX (linguaggio di espressione delle formule).

DAL **31**
GENNAIO

AL **17**
MAGGIO

CORSO

MICROSOFT POWER BI

14:00|17:00 14:00|18:00
LEZIONI ESERCITAZIONI

IN DIRETTA > MICROSOFT TEAMS/MEETING | PRENOTAZIONE OBBLIGATORIA*

SALUTI DI BENVENUTO: **Marcella Caradonna** | Presidente Odcec Milano **Roberto Cassanelli** | Consigliere Delegato Odcec Milano

INTRODUZIONE DEI LAVORI: **Monica Mazzocchi** | Vice Presidente Commissione Digitalizzazione degli Studi Odcec Milano

> PRIMO MODULO | 16 CFP <

31 GENNAIO MARTEDI	7 FEBBRAIO MARTEDI	14 FEBBRAIO MARTEDI	21 MARZO MARTEDI
I EDIZIONE	I EDIZIONE	I EDIZIONE	I EDIZIONE
7 MARZO MARTEDI	14 MARZO MARTEDI	14 MARZO MARTEDI	21 MARZO MARTEDI
II EDIZIONE	II EDIZIONE	II EDIZIONE	II EDIZIONE
<p>INTRODUZIONE: Roberto Cassanelli Consigliere Delegato Odcec Milano</p> <ul style="list-style-type: none"> Introduzione ai database relazionali Intro al modello multidimensionale Installazione e panoramica di Power Bi Power Bi, il flusso di lavoro Power Query <p>David Bianconi Odcec di Perugia e Spoleto</p>	<ul style="list-style-type: none"> Modellazione dei dati Prime visualizzazioni di dati Concetto di misura Concetto di colonna calcolata <p>Luigi Nicolò Rivetta Presidente Commissione Digitalizzazione degli Studi Odcec Milano</p>	<ul style="list-style-type: none"> Introduzione al linguaggio DAX Filter context e row context Concetto di tabella calcolata Creazione di dashboard <p>Luca Gianpiero Salvetti Odcec di Bergamo</p>	
22 FEBBRAIO MERCOLEDI	27 FEBBRAIO LUNEDI	I EDIZIONE	
30 MARZO GIOVEDI	4 APRILE MARTEDI	II EDIZIONE	
<ul style="list-style-type: none"> Cambiare il filter context La time intelligence Cenni al servizio cloud e alla condizione Riepilogo generale: un modello per il timing di studio <p>Francesco Bergamaschi Università degli Studi di Bologna</p>	<p>ESERCITAZIONE 1: Analisi dei finanziamenti</p> <p>Alessandro Mattavelli Presidente Commissione Finanza e Controllo di Gestione Odcec Milano</p>	<p>ESERCITAZIONE 2: La fattura elettronica in chiave gestionale</p> <p>Roberto Cassanelli Consigliere Delegato Odcec Milano</p>	
11 APRILE	18 APRILE	18 APRILE	3 MAGGIO
MARTEDI	MARTEDI	MARTEDI	MARTEDI
<ul style="list-style-type: none"> Power Query (ETL), con focus su Fattura elettronica Unpivot Join Generazione di colonne <p>Luigi Nicolò Rivetta Presidente Commissione Digitalizzazione degli Studi Odcec Milano</p>	<ul style="list-style-type: none"> Data modeling (AS) con focus su Relazioni Row context e colonne calcolate Related e Relatedtable <p>Luca Gianpiero Salvetti Odcec di Bergamo</p>	<ul style="list-style-type: none"> Aggregazioni di colonne (Sum, Average, Distinctcount...) Filter context e misure 	<ul style="list-style-type: none"> Misure esplicite vs misure implicite, misure di misura Funzioni tabellari base (Filter, Values, All) e tabelle calcolate
27 APRILE	GIOVEDI	3 MAGGIO	MERCOLEDI
<ul style="list-style-type: none"> Iteratori Funzioni tabellari avanzate (Summarize, Adcolcolumns) <p>Alessandro Mattavelli Presidente Commissione Finanza e Controllo di Gestione Odcec Milano</p>	<ul style="list-style-type: none"> Uso congiunto di iteratori e funzioni tabellari Introduzione a Calculate Calculate vs Iteratori 	<ul style="list-style-type: none"> Calculate/1 Algoritmo Modificatori Intersect vs Overwrite Modificatori di filtro Time Intelligence <p>David Bianconi Odcec di Perugia e Spoleto</p>	
10 MAGGIO	MERCOLEDI	17 MAGGIO	MERCOLEDI
<p>Calculate/2 Context transition Come eliminare la context transition Variabili Esempi riepilogativi di Calculate</p> <p>Francesco Bergamaschi Università degli Studi di Bologna</p>	<p>ESERCITAZIONE 1: Il Superbonus 110%</p> <p>Roberto Cassanelli Consigliere Delegato Odcec Milano</p>	<p>ESERCITAZIONE 2: Il cloud</p> <p>Alessandro Mattavelli Presidente Commissione Finanza e Controllo di Gestione Odcec Milano</p>	



Microsoft Powerbi

Power BI è una piattaforma unificata e scalabile per la business intelligence aziendale e in modalità self-service.

Permette di connettere, modellare e visualizzare con facilità i dati, creando report personalizzati con gli indicatori KPI.

Uno dei principali vantaggi è quello di poter visualizzare in tempo reale i dati oggetto di analisi.

CONFRONTO TRA FATTURATO ED INCASSATO

Anno/trimestre	SalesAmount	CashInAmount
2020/Q1	330.894,50	572.242,22
202001	131.418,40	131.436,70
202002	94.218,16	257.097,92
202003	105.257,94	183.707,60
2020/Q2	534.717,46	388.227,18
Totale	1.854.370,72	1.907.207,70

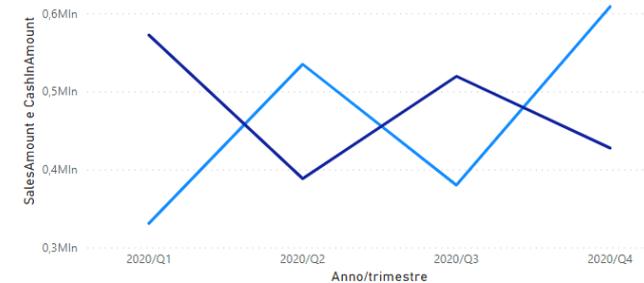
- 2019
- 2020
- 2021

N°Fattura	DataFattura	DataScadenzaFattura	DataDiff (Mesi)	TipologiaClienti
2020-1	31/01/2020	29/02/2020	1	Buoni Pagatori
2020-10	28/02/2020	30/04/2020	2	Da Sorvegliare
2020-100	31/12/2020	28/02/2021	2	Da Sorvegliare
2020-11	28/02/2020	31/05/2020	3	Cattivi Pagatori
2020-12	28/02/2020	30/04/2020	2	Da Sorvegliare
2020-13	31/03/2020	31/05/2020	2	Da Sorvegliare
2020-14	31/03/2020	30/06/2020	3	Cattivi Pagatori
2020-15	31/03/2020	30/06/2020	3	Cattivi Pagatori
2020-16	31/03/2020	31/05/2020	2	Da Sorvegliare

K_AnnoMese	ALFA SRL	ALTRO ESEMPIO SRL	AZIENDA EXEMP SPA	BARCA SRL	BENESPRESSO SPA	BETA S.p.A.
202001		7.488,36	10.743,32	24.431,72		
202002						25,57
202003	43.290,48				32.676,48	12,98
202004			20.233,70	16.561,50	33.118,12	
202005						
202006		24.420,74				
202007	29.261,70					19,50
202008			14.230,08		10.660,36	
202009	9.957,64	25.638,30		22.827,42		27,61
202010						
202011				28.987,20	26.610,64	
Totale	82.509,82	81.813,20	55.400,20	92.807,84	103.065,60	85,67%

SalesAmount e CashInAmount per Anno/trimestre

● SalesAmount ● CashInAmount





ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI

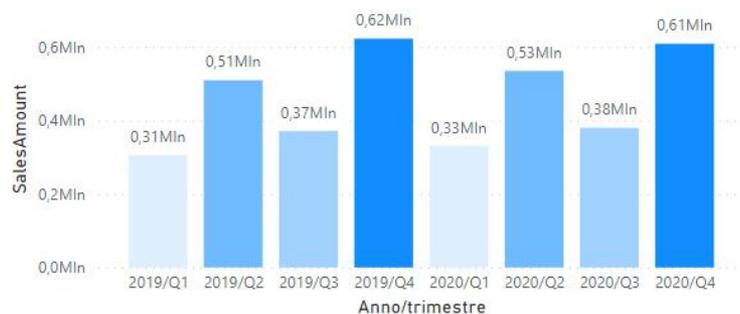
M I L A N O



FONDAZIONE
COMMERCIALISTI
ODCEC di MILANO

AMMONTARE DELLE VENDITE PER ANNO E TRIMESTRE

SalesAmount per Anno/trimestre



AMMONTARE DELLE VENDITE PER AREA GEOGRAFICA

SalesAmount per Provincia e Regione

Regione ● Abruzzo ● Basilicata ● Calabria ● Campania ● Emilia-R... ● Friuli-Ve... ● Lazio ● Liguria ● Lombar...



AMMONTARE DELLE VENDITE PER TIPOLOGIA DI PRODOTTO

DescrizioneArticolo	SalesAmount	%TG SalesAmount
PRODOTTO ALFASTAR	1.688.472,68	46,10%
PRODOTTO BETAPLUS	1.298.853,48	35,46%
PRODOTTO GAMMAX	580.898,12	15,86%
PRODOTTO INSTERSTAR	94.740,32	2,59%
Totale	3.662.964,60	100,00%

Anno
 2019
 2020

AMMONTARE DELLE VENDITE PER CLIENTI CON IMPORTO SUPERIORE A 100K

NomeCessionario	SalesAmount
ALFA SRL	189.241,52
ALTRO ESEMPIO SRL	163.415,34
AZIENDA EXEMP SPA	104.473,48
BARCA SRL	145.308,10
BENESPRESSO SPA	226.768,72
BETA SPA	194.552,18
CLIENTI NORMALI SPA	125.550,20
CLIENTI OTTIMI SRL	134.944,20
ESEMPIO SPA	121.211,70
Totale	3.314.893,72



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI

M I L A N O



I numeri della formazione

ORACLE APEX	
<i>Categoria</i>	<i>Conteggio</i>
ALTRO ODCEC	78
COLLABORATORE DI STUDIO/ALTRO ODCEC	2
COLLABORATORE DI STUDIO/ODCEC MILANO	5
ESTERNO	11
ESTERNO/UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI BOLOGNA	1
ODCEC MILANO	103
TIROCINANTE REVISORE LEGALE	1
Totale complessivo	201

I modulo - prima edizione	
<i>Categoria</i>	<i>Conteggio</i>
Albo ODCEC Milano	119
Esterno	4
ODCEC Chieti	1
ODCEC CROTONE	1
Totale complessivo	125

POWERBI

I modulo - seconda edizione	
<i>Categoria</i>	<i>Conteggio</i>
Albo ODCEC Milano	119
ODCEC Chieti	1
Totale complessivo	120

245

II modulo/avanzato	
<i>Categoria</i>	<i>Conteggio</i>
Albo ODCEC Milano	120
ODCEC	1
ODCEC FROSINONE	1
ODCEC Gorizia	1
ODCEC Lecce	1
ODCEC Milano	1
ODCEC NAPOLI	1
ODCEC ROMA	1
ODCEC VERONA	1
Totale complessivo	128



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Benefici della formazione

Partecipazione alla formazione, i vantaggi riscontrati:

- Migliorare la competenza professionale,
- Opportunità di crescita di carriera,
- Maggiore capacità di attrarre nuovi clienti e di soddisfare le esigenze dei clienti esistenti in un mondo sempre più digitale.
- Rafforzamento della reputazione professionale.
- Presentazione di casi studio o esempi concreti.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O



Le sfide della digitalizzazione e come superarle

Vale la pena notare che la digitalizzazione presenta alcune sfide, tra cui la necessità di adattarsi rapidamente ai cambiamenti tecnologici in continuo mutamento e la gestione delle preoccupazioni legate alla privacy e alla sicurezza dei dati. La formazione offre anche supporto su come affrontare queste sfide e garantire una transizione fluida verso il mondo digitale.

In conclusione, la formazione proposta dall'Ordine dei Dottori Commercialisti di Milano e dalla Fondazione ODCEC di Milano sulle nuove competenze digitali è un primo passo importante per consentire ai commercialisti di rimanere competitivi e di fornire servizi di alta qualità ai loro clienti nell'era digitale. È una preziosa opportunità per acquisire competenze avanzate e prepararsi per le sfide e le opportunità del futuro digitale.



ORDINE DEI
DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI
ESPERTI CONTABILI
M I L A N O

Riferimenti



Niccolò Rivetta
Dottore Commercialista-
Revisore Legale
niccolo.rivetta@studiorivetta.it